

БЛОК 18. ПУБЛИЦИСТИЧЕСКИЙ ТЕКСТ. СТАТЬЯ. ЗАМЕТКА. ИНТЕРВЬЮ

ЗАДАНИЕ 1.

Ручная проверка

Познакомьтесь с образцами публицистических текстов разных жанров. Определите принадлежность текстов-образцов к определённому жанру. Письменно обоснуйте свою точку зрения.

1. СЕТЬ В БЕДЕ

Сотрудники американской аналитической компании Nemertes Research Group пришли к неутешительному выводу. Особенно он печален для любителей сетевого общения. По мнению специалистов компании, уже через два года Интернет может попасть в тупик. И тогда весь мир впервые поймет, что такое маленькая пропускная способность сети.

Какова причина возможного кризиса? В корпорации объясняют это огромными объёмами информации виртуального пространства. И они будут постоянно увеличиваться, поскольку количество пользователей непрерывно растёт. В итоге сеть сама попадет в сеть — вполне реально резкое и сильное падение скорости передачи данных. Настолько большое, что перед миром встанет проблема дальнейшего существования Интернета.

По мнению экспертов, замедление темпов обмена информацией может привести и к другим негативным последствиям. Например, стать причиной глобального экономического кризиса. Прежде чем сделать такое мрачное заключение, американские исследователи проанализировали современные тенденции. Безусловно, во всем мире стремительно растёт популярность компьютерного телевидения и видео- и аудиосервисов. Значит, непрерывно увеличивается количество информации. По данным специалистов, в наступившем году общий объём трафика может составить около ста шестидесяти эксабайта, или ста шестидесяти миллиардов гигабайт. Это только приблизительные расчёты — цифры могут оказаться ещё выше.

Рост трафика отличается непостоянством. Здесь играет свою роль как спрос рынка, так и стремление операторов заработать на дополнительных услугах. Простая продажа скорости сейчас уже не котируется — она не приносит настоящих прибылей провайдерам. А в связи с неизбежной борьбой за клиентуру снижаются расценки на трафики. Провайдеры дают возможность качать фильмы, музыку, подключать интернет-телевидение. И если по одному каналу несколько тысяч пользователей без конца качают объёмные файлы... Понятно, как это отражается на скорости.

Каков же выход? По мнению американских специалистов, необходима срочная модернизация сетевых каналов. Однако интернет-провайдеры с этим не спешат. Это немалые деньги — примерно около ста сорока миллиардов долларов. И, по оценкам компании Nemertes Research, крупнейшие поставщики Интернета намерены обойтись лишь половиной этой суммы. Вообще провайдеры восприняли сообщения о грозящем всем нам в недалёком будущем виртуальном тупике довольно спокойно и крайне скептически. Они считают, что опасности снижения пропускной сети пока нет. Ширина работающих сегодня каналов не так уж мала и вполне позволяет подключать новых пользователей. Качество и скорость связи неизменны, клиенты будут получать объём, прописанный в договоре с провайдером. Иначе тот просто останется без клиентуры, а следовательно, без денег.

(«Аргументы и факты»)

2.

В минувшую субботу глава российского правительства Владимир Путин находился в Болгарии, где встречался со своим коллегой Бойко Борисовым. Под занавес совместной

пресс-конференции, проведённой по итогам краткосрочного визита, болгарский премьер преподнёс Владимиру Владимировичу довольно неожиданный подарок.

Глава правительства Болгарии заявил, что хочет сделать Путину презент. Он пояснил, что дарит ему щенка «болгарской породы». «Выражаю надежду, что подарок будет вам в радость. Хотел бы его вам показать».

После этих слов в зал внесли лохматого Йорго – так зовут собаку – и отдали Владимиру Путину. Растроганный политик взял собаку на руки, потрепал её за морду, а потом поцеловал. В ответ невероятно милый и дружелюбный пёс признал нового хозяина и уткнулся ему носом в плечо.

Сообщается, что щенок, подаренный Путину, рос в личном питомнике болгарского премьера. Сейчас он уже находится в резиденции премьер-министра в Ново-Огарёве и чувствует себя хорошо.

(«Аргументы и факты»)

3.

Корреспондент «АиФ» побеседовал с девятилетним американским мальчиком, который начал делать карьеру бизнесмена в возрасте трёх лет и преуспел в этом.

«Корреспондент АиФ»: — Райан, трудно было начать своё дело? Далеко не все взрослые на это решаются, а тебе было всего три года...

Райан Росс: — Да нет, ничего особенного. Хотя многие не верили в то, что ребёнок может заниматься бизнесом. Но меня очень поддержали папа с мамой. Трудно, наверное, было только вести бухгалтерию в первые пару недель. А потом мама научила меня правилу, которое я называю «80-10-10»: 80% прибыли я инвестирую в развитие бизнеса, 10% отдаю на благотворительность, а оставшиеся 10% трачу сам.

«Корреспондент АиФ»: — В чём секрет твоего успеха?

Райан Росс: — Я не слушаю тех, кто в меня не верит. На самом деле люди, которые говорят: «У тебя не получится», — никогда сами не пробовали заняться бизнесом. А ещё очень важно найти хорошего учителя. Для меня им стала моя мама.

«Корреспондент АиФ»: — А в каких областях бизнеса могут преуспеть дети?

Райан Росс: — Да в любых. Ведь главное — понять: чтобы выполнить работу, которая слишком тяжела для тебя, ты можешь нанять других людей. Ну а если конкретно, то ребята хорошо справляются с прямыми продажами. Можно также присматривать за детьми или косить газоны.

ЗАДАНИЕ 2.

Ручная проверка

Прочитайте интервью и статью, подготовленную на его основе. Послушайте другое интервью и создайте на его основе статью.

Образец 1: *Интервью*

«Корреспондент АиФ»: — Райан, трудно было начать своё дело? Далеко не все взрослые на это решаются, а тебе было всего три года...

Райан Росс: — Да нет, ничего особенного. Хотя многие не верили в то, что ребёнок может заниматься бизнесом. Но меня очень поддержали папа с мамой. Трудно, наверное, было только вести бухгалтерию в первые пару недель. А потом мама научила меня правилу, которое я называю «80-10-10»: 80% прибыли я инвестирую в развитие бизнеса, 10% отдаю на благотворительность, а оставшиеся 10% трачу сам.

«Корреспондент АиФ»: — В чём секрет твоего успеха?

Райан Росс: — Я не слушаю тех, кто в меня не верит. На самом деле люди, которые говорят: «У тебя не получится», — никогда сами не пробовали заняться бизнесом. А ещё очень важно найти хорошего учителя. Для меня им стала моя мама.

«Корреспондент АиФ»: — А в каких областях бизнеса могут преуспеть дети?

Райан Росс: — Да в любых. Ведь главное — понять: чтобы выполнить работу, которая слишком тяжела для тебя, ты можешь нанять других людей. Ну а если конкретно, то ребята хорошо справляются с прямыми продажами. Можно также присматривать за детьми или косить газоны.

(«Аргументы и факты»)

Образец 2: *Статья на основе интервью*

Умных детей в нашей стране много, но только за границей появляются малолетние миллионеры. Один из них — канадский мальчуган Райан Росс. Что у него было ТАМ, чего нашим детям не хватает здесь?

Когда Райану было 3 года, он начал свой первый бизнес — устроил во дворе куриную ферму. 60 несушек ежедневно приносили ему 15 долл. выручки. Дюжину свежих яиц Райан продавал по 3 долл., ожидая покупателей возле церкви и на фермерском рынке — там, где побольше народу. Потом возиться с курами ему надоело. И он впервые применил правило, которому учат будущих топ-менеджеров в бизнес-школах и о котором не окончивший ещё даже начальные классы мальчик теперь рассказывает, когда его просят дать деловой совет, — «делегировал полномочия». То есть нанял на работу детей постарше.

Под его руководством они косили газоны, владельцы которых платили Райану по 20 долл. за час. Он не жадничал — отстёгивал своим приятелям по 15 «зелёных». Логично было бы предположить, что такому малышу помогали родители. Однако и он сам, и старшие представители семьи Росс в один голос твердят: «Он всё делал сам!» Впрочем, «АиФ» мальчик рассказал, что самая главная помощь, которую он получил от родных, — моральная поддержка и один хороший совет.

Сейчас Райан учится в школе, играет с друзьями, инвестирует деньги в недвижимость и уже почти миллионер. Десятую часть прибыли жертвует на помощь бедным.

Почему в России не случается таких историй? Наверное, не только из-за запутанных законов, а ещё и потому, что мало кто из родителей с энтузиазмом воспримет решение трёхлетнего малыша заняться бизнесом. Для этого нужно, чтобы в стране появилась атмосфера предпринимательства.

(«Аргументы и факты»)

Звук:

ЛИХАЧЕВА: Представлю нашего сегодняшнего гостя – Александр Николаевич Филин, президент Национальной гильдии шеф-поваров России, между прочим, кандидат экономических наук и начальник отдела перспективного развития и инновационных технологий "Газпром Торгсервис".

ЛИХАЧЕВА: Александр Николаевич, огромное спасибо за то, что приехали сегодня к нам. Расскажите, пожалуйста, вы сейчас чем занимаетесь? Есть какие-то новые интересные проекты, которые вот ту, привычную для нас кулинарию, как-то представляют в новом ключе, в новом ракурсе, в новом свете?

ФИЛИН: Да, именно этим как раз пытаюсь заниматься, правда не знаю, насколько это получится, но пока месяц работает новое заведение в Москве, называется оно... это не ресторан и не кафе, я задумал небольшой эксперимент, не знаю, как все будет получаться, – это гастрономическое ателье.

ЛИХАЧЕВА: Ателье? Прямо так и называется?

ФИЛИН: Именно ателье, а называется оно "Груша".

ЛИХАЧЕВА: Хорошее название такое.

ФИЛИН: Замечательное, тёплое, хорошее название. И я преследовал еще всякие другие интересы, наверное, всё-таки, этот продукт есть всё время в Москве, это не папайя, которая тоже есть, но она достаточно дорогая и непонятна, может быть, многим.

ЛИХАЧЕВА: А "Тётя Груша", не рассматривали такой вариант? Хороший, кстати!

ФИЛИН: Тётю Грушу не рассматривал, а рассматривал продукт «груша». Всё-таки моей основной задачей было, чтобы связать название с гастрономией.

ЛИХАЧЕВА: Я не очень понимаю, извините, что перебиваю, что за название такое, именно, что ателье? То есть не кафе, не ресторан, а ателье, это, видимо, сейчас нужно пояснить. Это что-то вроде школы гастрономической? Сейчас их так много в Москве открывается, практически на каждом шагу.

ФИЛИН: Да, школ много, но пока вот очень хороших не видно. Нет, это не школа, это маленькое заведение камерное. Это ателье, мастерская, где все-таки, повара, причем повара, только молодежь, но с опытом, со знаниями, они будут работать для клиента, для гостя, для тех людей, которые приходят и, если не хотят увидеть сахар или соль в том или ином блюде, – они сделают им без сахара и без соли. Еще, в этом заведении, можно посмотреть кулинарные книги, и на стене написано: "Прежде чем вы будете заказывать блюдо, пригласите шеф-повара". Не на поклон, как приглашают, чтобы сказать спасибо, а перед заказом и посоветовать шефу, что добавить или убрать из этого блюда. Стали вызывать.

ЛИХАЧЕВА: Подождите, а посмотреть можно, как он потом будет готовить?

ФИЛИН: Вы знаете, мы учли это, у нас плазма висит, и половина ее занята как раз прямой трансляцией из кухни. Это не показ блюд, которые уже сделаны, это молодые люди работают и камера снимает.

ЛИХАЧЕВА: Прямо крупным планом?

ФИЛИН: Да, и крупным и не крупным и все движения, как они двигаются на кухне. Это не показательные выступления – это работа.

ЛИХАЧЕВА: А за работой мужчины, тем более молодого, конечно, можно следить очень долго и с удовольствием. Хорошая фишка! Подождите, еще один у меня вопросик: а ценовая политика как у вас строится? В принципе, это не должно быть дешево, да? Если это удовольствие индивидуальное, значит, дорогое.

ФИЛИН: Ну, вот тут, наверно, многие ошибаются, думая так. Нет, как раз я постарался (все-таки это городской ресторан) чтобы он был доступным. Это не высокая гастрономия, хотя то, что они подают на тарелке, заслуживает этого. Я очень доволен, как работают ребята. В таком возрасте как я, дремучем, нет и не будет поваров в ателье, там должны быть молодые до 25 лет ребята. Именно они должны сделать то, что сейчас нужно людям в городе – у них совершенно другие взгляды. Будучи у них на кухне, я порываюсь что-то сказать, что-то поправить, но...

ЛИХАЧЕВА: Но они вас так мягонько...

ФИЛИН: Нет-нет, они с вниманием относятся. Кстати, молодежь сейчас, с большим удовольствием слушает и учится, потому что они понимают, что надо учиться. Когда Сергей работал у французов, я говорил: "Ты терпи, потому что там совершенно другие правила". И он получал там не подзатыльники, но, во всяком случае, огромное количество замечаний. И сейчас он говорит: "Я просто счастлив, – это говорит мальчишка, – что мне довелось услышать замечания от этих великих людей".

ЛИХАЧЕВА: Александр Николаевич, а я правильно понимаю, что Сергей, это ваш, можно сказать, близкий родственник? То есть у вас такое традиционно семейное предприятие получилось – дед и внук. То есть, это ваше семейное дело?

ФИЛИН: Наверно, не совсем семейное, потому что только внук, хотя, и внучка у меня учится в Академии туризма и гостеприимства и...